

**Приоритетные направления перевода сельского хозяйства на
индустриально-инновационную технологию в Республике Казахстан**
**Priority areas for the transfer of agriculture to the industrial and
innovative technology in the Republic of Kazakhstan**

Abu U Mukhamedov, Jaroslav Kultan

Abstrakt: Статья направленная на выявление некоторых возможностей инновационного процесса в области сельского хозяйства в Республике Казахстан. Кроме того здесь рассмотрены некоторые организационные, экономические закономерности сельского хозяйства в Казахстане, пути его развития и возможности его улучшения.

Abstract: Article aimed at identifying some of the features of the innovation process in the field of agriculture in the Republic of Kazakhstan. Also here are considered some of the organizational, economic patterns of agriculture in Kazakhstan, the way of its development and opportunities for improvement.

Klíčové slová: *инновации, развитие сельского хозяйства, информационные системы в с/х*

Keywords: innovation, the development of agriculture, information systems

JELclassification:

1 Введение

Современное состояние сельского хозяйства Республики Казахстан характеризуется в основном преодолением кризисных процессов, имевших место в аграрном секторе на этапе перевода экономики на рыночные механизмы управления.

Ученые считают, что сельское хозяйство Казахстана с 2000 года развивается устойчиво. Объемы производства продукции с этого времени увеличились более чем в 2 раза и удовлетворяют в основном внутренние потребности в ней, по зерну республика стала крупным экспертом, по объему его экспорта она занимает 5-ое место в мире. Однако, несмотря на это, реформирование сельхозпроизводства не сопровождается желательным повышением его эффективности и далеко не соответствует потенциалу и тем возможностям, которые имеет Казахстан. Если в дореформенный период посевные площади сельскохозяйственных культур размещались на площади более 35 млн. га, то в настоящее время они возделываются на 20 млн. га. Более половины орошаемых земель выпали из оборота. Поголовье КРС соответственно сократилось с 9757 тыс. голов в 1990 году до 5840,9 тыс. голов в 2007 году, овец с 35661 тыс. голов до 16080 тыс. голов. Как результат, производство не достигло уровня 1990 года, производим не многим больше половины уровня дореформенного периода.

Продуктивность полей и ферм остается почти на одном уровне, нет прогресса в этих показателях.

Наиболее важным показателем, характеризующим уровень экономического развития, является ВВП. В его структуре удельный вес сельского хозяйства сократился с 34% в 1990 году до 6% в 2007 году. Тенденция его снижения сохраняется. Если по стране в 2007 году размер ВВП на душу населения составил 824,4 тыс. тенге, то в сельском хозяйстве он был на уровне менее 100 тыс. тенге, т.е. в 2 раз меньше, чем по стране. Это свидетельствует о низком уровне производительности труда работников в сельском хозяйстве.

Более половины производимой продукции приходится на долю крестьянских (фермерских) хозяйств и личного подворья. При этом следует отметить, что более 80% поголовья животных, соответственно объема производства продукции отрасли приходится на личные подворья. В них, как правило, применяется примитивная технология. Во-первых, слабой технической оснащенностью сельского хозяйства. Во-вторых, потребностью в больших государственных инвестициях и радикальном изменении производственного обслуживания. В-третьих, необходимостью серьезной переподготовки и психологической перестройки сельчан. Кроме того, несмотря на высокую устойчивость хозяйств населения к воздействию внутренних и внешних факторов, личный сектор остается самой простой и низкотоварной сельскохозяйственной системой. В связи с этим, поддерживая мнение ученых (АХМЕТОВ, 2002.),(АХМЕТОВА, Г.К. 2008), (ГОРБУНОВ, БУТЫРИН, 2002), (ПЕТРИКОВ, А. 2003) считаем, что дальнейшее развитие малых и средних предприятий должно осуществляться на основе кооперации и других форм рыночной интеграции, а так же путем создания новых крупных хозяйствующих систем, обладающих в условиях рынка наилучшей устойчивостью и возможностями для саморазвития.

2 Основные вопросы сельского хозяйства

С этой целью необходимо развивать малое и среднее предпринимательство. Государственную поддержку следует предоставлять кооперативам и другим формам рыночной инфраструктуры, созданных субъектами малого и среднего бизнеса для удовлетворения своих потребностей в материально-технических и кредитно-финансовых ресурсах, реализации продукции и получения прочих услуг.

Таким образом, в Республике Казахстан необходимо укрупнение мелких товаропроизводителей, в первую очередь в сфере производства сельскохозяйственной продукции. В сельском хозяйстве могут развиваться крупные частные предприятия на основе расширения земельной площади и осуществления крупных инвестиций. Наряду с этим, следует развивать кооперативные формы хозяйств. Для этого необходимо объединить мелкие крестьянские (фермерские) хозяйства и личные подворья в кооперативы. Этот вид кооперативов в корне отличается от производственных кооперативов, созданных на начальном этапе институциональных преобразований. Такое кооперирование позлит использовать преимущество крупных производств и переводить отрасль на индустриально-инновационный путь развития. Такие кооперативы относятся к горизонтальному их типу.

Кооперацией должны быть охвачены и другие сферы: заготовка, хранение и переработка сельскохозяйственной продукции, снабжение материально-техническими ресурсами, производственно-техническое обеспечение, оказание сервисных услуг. Эти

кооперативы вертикального типа и функционируют на бесприбыльной основе. Они учреждаются сельхоз товаропроизводителями и в первую очередь производственными кооперативами. В этом случае предоставляется реальная возможность устранения сложившихся недостатков, ущемление интересов сельхоз товаропроизводителей.

Размеры кооперативов должны соответствовать принципам рационального использования ресурсного потенциала, оптимального сочетания объемов производства сельскохозяйственной продукции в регионе и мощности кооперативов по ее заготовке, хранению и переработке. В определении мест их размещения и мощностей нужны консультационные услуги научных учреждений.

В развитии кооперации и совершенствовании законодательной базы, а так же нормативно-методической базы следует опираться на научные обобщения.

Эффективность функционирования кооперативов во многом определяется соблюдением принципов их организации и организационно-управленческой структуры.

Международным кооперативным альянсом разработаны следующие принципы кооперации:

- добровольное вступление в кооператив и выход из него любого члена;
- демократический характер управления, основанный на равноправии членов кооператива (один член – один голос) независимо от размера пая;
- справедливое распределение прибыли между членами кооператива пропорционально доле участия каждого из них в экономической деятельности кооператива при условии, что обязательно будут сделаны отчисления на дальнейшее развитие деятельности кооператива и предоставления услуг согласно уставу;
- принцип ограниченной нормы начислений на вложенный капитал;
- предоставление членам кооператива средств и услуг по их стоимости без прибыли на операции кооператива.

2.1 Структура органов управления кооперативом

Управление кооперативом осуществляют:

- общее собрание членов кооператива (собрание уполномоченных),
- правление кооператива и (или) председатель кооператива,
- наблюдательный совет кооператива, создаваемый в потребительском кооперативе в обязательном порядке.

Полномочия, структура органов управления кооперативом, порядок избрания и отзывы членов правления и (или) председателя кооператива и членов наблюдательного совета кооператива, а так же порядок созыва и проведения общего собрания членов кооператива либо собрания уполномоченных устанавливаются в соответствии с уставом кооператива.

Полномочия общего собрания членов кооператива

Общее собрание членов кооператива является высшим органом управления кооперативом и полномочно решать любые вопросы, касающиеся деятельности кооператива, в том числе отменять или подтверждать решения правления и (ИЛР) председателя кооператива и наблюдательного совета кооператива.

К исключительной компетенции общего собрания членов кооператива относятся рассмотрение и принятия решений по следующим вопросам:

- 1) утверждение устава кооператива, внесение изменений и дополнений к нему;
- 2) выборы председателя, членов правления кооператива и членов наблюдательного совета кооператива, заслушивание отчетов об их деятельности прекращение их полномочий;

- 3) утверждение программ развития кооператива, годового отчета бухгалтерского баланса;
 - 4) установление размера паевых взносов и других платежей и порядка и внесения членами кооператива;
 - 5) порядок распределения прибыли (доходов) и убытков между членами кооператива;
 - 6) отчуждение земли и основных средств производства кооператива, их приобретение, а также совершение сделок, если решение по этому вопросу законом или уставом кооператива отнесено к компетенции общего собрания членов кооператива;
 - 7) определение видов и размеров фондов кооператива, а так же условий и формирования;
 - 8) вступление кооператива в другие кооперативы, хозяйственные товарищества и общества, союзы, ассоциации, а так же выход из них;
 - 9) создание и ликвидация представительств и филиалов кооператива;
 - 10) реорганизация и ликвидация кооператива;
 - 11) создание исполнительной дирекции;
 - 12) определение условий и размера вознаграждения членов правления и (или) председателя кооператива, компенсации расходов членов наблюдательного совета кооператива;
 - 13) привлечение к ответственности членов правления и (или) председателя кооператива, членов наблюдательного совета кооператива;
 - 14) утверждение внутренних документов (положений) кооператива определенных законом и уставом кооператива;
 - 15) решение иных отнесенных законом или уставом кооператива к исключительной компетенции общего собрания членов кооператива вопросов.
- Решения по вопросам, определенным подпунктами 1,4,5,6 и 9 пункта 2, так же по вопросу о ликвидации кооператива считаются принятыми, если за подано не менее чем две трети голосов от числа членов кооператива. В случае если при принятии решений по этим вопросам не будет обеспечен необходимый кворум на общем собрании членов кооператива, созывается повторное общее собрание членов кооператива, на котором решения по этим вопросам считаются принятыми, если за них подано не менее чем две трети голосов от числа присутствующих на общем собрании членов кооператива.

Уставом кооператива перечень вопросов, которые отнесены исключительной компетенции общего собрания членов кооператива или по которым решения должны приниматься квалифицированным большинством не менее двух третей голосов, может быть расширен, и уставом кооператива может быть предусмотрен более высокий кворум для принятия решений по этим вопросам.

Уведомление о предстоящем рассмотрении вопроса, относящегося исключительной компетенции общего собрания членов кооператива, в обязательном порядке направляется всем членам кооператива, имеющим право участия в голосовании по данному вопросу. При нарушении указанного требования решение общего собрания членов кооператива считается неправомерным.

Решения по вопросам, отнесенным к исключительной компетенции общего собрания членов кооператива, не могут быть переданы исполнительным органам кооператива или наблюдательному совету кооператива.

2.2 Исполнительные органы кооператива

Исполнительными органами кооператива являются:

- председатель кооператива,
- правления кооператива.

В случае если число членов кооператива менее чем 25, уставом кооператив может быть предусмотрено избрание только председателя кооператива и его заместителя.

Председатель кооператива, правления кооператива избираются общим собрание членов кооператива их числа членов кооператива на срок не более чем пять лет. Председатель кооператива является членом правления кооператива и возглавляет его.

Правление кооператива, если уставом кооператива не установлено иное состоит из трех человек.

К компетенции правления кооператива относится решение следующих вопросов:

1) Прием заявлений о вступлении в члены кооператива или ассоциированные члены кооператива, выходе из членов кооператива или ассоциированных членов кооператива;

2) Предварительное рассмотрение вопросов об исключении из членов кооператива или ассоциированных членов кооператива;

3) Заключение договоров с ассоциированными членами кооператива;

4) Утверждение размера и формы возвращаемого пая при выходе из кооператива, установление места нахождения земельного участка в случае, если в счет пая выходящему из кооператива выделяется земельный участок;

5) Формирование повестки дня общего собрания членов кооператива и его созыв;

6) Принятие совместно с наблюдательным советом кооператива решения о погашении приращенных паев, выплате дивидендов или кооперативных выплат, предоставлении кредитов членам кооператива или ассоциированным членам кооператива;

7) Совершение не отнесенных к компетенции общего собрания членов кооператива сделок;

8) Рассмотрение совместно с наблюдательным советом кооператива заключения аудиторского союза, касающегося результатов аудиторской проверки кооператива, и определение мер по устранению выявленных нарушений;

9) Утверждение рыночной стоимости не денежных взносов, вносимых в качестве паевых взносов;

10) Решение иных отнесенных, уставом кооператива или решением общего собрания членов кооператива к компетенции правления кооператива вопросов.

Правления кооператива действует на основании устава кооператива и, если это предусмотрено уставом кооператива, положения о правлении кооператива, утверждаемого наблюдательным советом кооператива или общим собрание членов кооператива и устанавливающего сроки, порядок созыва и проведения заседаний правления кооператива, принятия решений и оформления протоколов заседаний правления кооператива. Уставом кооператива или положением о правлении кооператива может быть предусмотрено распределение обязанностей между членами правления кооператива.

Заседания правления кооператива проводятся председателем кооператива, который подписывает от имени правления кооператива принятые решения и протоколы

правления кооператива, если уставом кооператива или положением с правлении кооператива не предусмотрено подписание этих документов и иными членами правления кооператива.

Председатель кооператива без доверенности действует на основании решений общего собрания членов кооператива, наблюдательного совета кооператива и правления кооператива по вопросам, отнесенным к компетенции этих органов, и по остальным вопросам единолично от имени кооператива.

Председатель представляет кооператив в органах государственной власти, органах местного самоуправления и организациях, распоряжается в соответствии с уставом кооператива имуществом кооператива, заключает договоры и выдает доверенности, в том числе с правом передоверия, открывает счета кооператива в банках и других кредитных организациях, осуществляет прием и увольнение работников кооператива, организует их работу, издает обязательные для исполнения членами кооператива и работниками кооператива приказы и распоряжения, организует выполнение решений общего собрания членов кооператива и наблюдательного совета кооператива и исполняет иные, не противоречащие уставу кооператива функции в интересах кооператива.

Уставом кооператива может быть предусмотрена передача ряда полномочий председателя кооператива и правления кооператива исполнительному директору на основании трудового договора, заключаемого с ним от имени кооператива наблюдательным советом кооператива или при его отсутствии председателем кооператива на основании решения общего собрания членов кооператива.

Размер оплаты труда председателя кооператива и членов правления кооператива устанавливается общим собранием членов кооператива в зависимости от объема производственной и иной хозяйственной деятельности кооператива, а также от объема работы, выполняемой членами правления кооператива.

Председатель кооператива и члены правления кооператива осуществляют управление кооперативом. При этом они должны соблюдать ограничения, установленные уставом кооператива. Председатель кооператива и члены правления кооператива подотчетны наблюдательному совету кооператива и общему собранию членов кооператива.

Председатель кооператива, или члены правления кооператива, или исполнительный директор кооператива могут быть в любое время освобождены от исполнения своих обязанностей по решению общего собрания членов кооператива, созванного в порядке, определенном и уставом кооператива.

Орган кооператива, имеющий право на созыв общего собрания членов кооператива и предлагающий включить в повестку дня этого собрания вопрос о досрочном освобождении от должности председателя кооператива или исполнительного директора кооператива, обязан дать в письменной форме обоснование своих предложений и не менее чем за 45 дней до начала проведения общего собрания членов кооператива направить эти предложения для получения заключения в аудиторский союз.

Заключение аудиторского союза по обоснованию досрочного освобождения от должности председателя кооператива или исполнительного директора кооператива должно быть оглашено на общем собрании членов кооператива. Общее собрание членов кооператива правомочно учесть или не учесть заключение аудиторского союза, но не правомочно рассматривать вопрос о досрочном освобождении от должности

председателя кооператива или исполнительного директора кооператива без оглашения на этом собрании соответствующего заключения аудиторского союза.

В кооперативах, в которых предусмотрено избрание только председателя кооператива, полномочия и обязанности правления кооператива, осуществляет председатель кооператива.

2.3 Наблюдательный совет кооператива

1. Наблюдательный совет кооператива состоит не менее чем из трех человек, избираемых общим собранием из числа членов кооператива. Порядок принятия решений наблюдательным советом устанавливается уставом кооператива.

2. Никакое вознаграждение за деятельность в качестве члена наблюдательного совета кооператива получать не разрешается. Расходы, понесенные членом наблюдательного совета кооператива при выполнении им своих полномочий, возмещаются на основании решения общего собрания членов кооператива.

3. Полномочия членов наблюдательного совета кооператива могут быть прекращены по решению общего собрания и до истечения срока, на который они были избраны. Для принятия такого решения требуется не менее чем две трети голосов от числа присутствующих на общем собрании членов кооператива.

4. Член наблюдательного совета кооператива не может одновременно быть членом правления кооператива либо председателем кооператива.

5. Члены правления кооператива, изъявившие желание выйти из его состава, не могут быть избраны в наблюдательный совет кооператива до принятия общим собранием членов кооператива решения о прекращении их полномочий.

6. При проведении на общем собрании членов кооператива выборов или довыборов членов наблюдательного совета кооператива председатель кооператива и члены правления кооператива не вправе вносить предложения о таких кандидатурах.

Полномочия наблюдательного совета кооператива

1. Наблюдательный совет кооператива осуществляет контроль за деятельностью правления кооператива, председателя кооператива, проводит ревизию деятельности кооператива. Наблюдательный совет кооператива вправе потребовать от правления кооператива, председателя кооператива или исполнительного директора кооператива отчет об их деятельности, а также ознакомиться с документацией кооператива, проверить состояние кассы кооператива, наличие ценных бумаг, торговых документов, провести инвентаризацию и другое.

2. Наблюдательный совет кооператива обязан проверять бухгалтерский баланс, годовой отчет, давать заключения по предложениям о распределении годовых доходов кооператива и о мерах по покрытию годового дефицита. О результатах проверки наблюдательный совет кооператива обязан доложить общему собранию членов кооператива до утверждения бухгалтерского баланса.

3. Наблюдательный совет кооператива дает заключения по заявлениям с просьбами о приеме в члены кооператива и о выходе из членов кооператива.

4. Наблюдательный совет кооператива созывает общее собрание членов кооператива, если это необходимо в интересах кооператива.

5. Уставом кооператива могут быть предусмотрены и иные полномочия членов наблюдательного совета кооператива.

6. Члены наблюдательного совета кооператива не вправе передавать свои полномочия другим лицам.

7. Наблюдательный совет кооператива представляет кооператив в случае, если кооперативом предъявлено исковое заявления к членам правления кооператива,

председателю кооператива или исполнительному директору кооператива в соответствии с решением общего собрания членов кооператива.

8. Согласие наблюдательного совета кооператива необходимо в случае предоставления кредита члену правления кооператива, а также в случае, если член правления кооператива выступает в качестве поручителя при предоставлении кредита члену кооператива.

9. В случае предъявления исковых требований к членам наблюдательного совета кооператив представляет уполномоченные на то лица, избранные общим собранием членов кооператива.

10. Наблюдательный совет кооператива в праве временно, до решения общего собрания членов кооператива приостановить полномочия членов правления кооператива и принять на себя осуществление их полномочий. В течение 30 дней со дня принятия этого решения наблюдательный совет кооператива обязан созвать общее собрание членов кооператива, которое должно отменить решение наблюдательного совета кооператива или избрать новых членов правления кооператива и (или) председателя кооператива.

11. В кооперативах, в которых наблюдательный совет кооператива не создается, его полномочия и обязанности осуществляет общее собрание членов кооператива. Вся деятельность кооперативов различного направления может привести к развитию данной области. Но более эффективное развитие можно осуществлять при поддержке со стороны государственных органов или органов самоуправления.

3 Различные формы воздействия

Одним из стимуляторов развития сельского хозяйства являются различные формы поддержки работы малых фермеров и кооперативов, возникших на базе добровольного соединения. Формы такой кооперации могут быть различными, но не должны влиять на доступность поддержки со стороны государства.

3.1 Меры по стимулированию организации кооперации

В экономически развитых странах постоянно проводится активная государственная поддержка кооперативного движения. Она направлена не только на увеличение объема производства, но и на обеспечение его стабильности и высокой эффективности, улучшение качества продукции, смягчения ряда негативных экономических и социальных последствий. Благодаря этой поддержке кооперация обязана своим превращением в существенную и неотъемлемую часть экономической жизни этих государств. Экономическая поддержка кооперативов осуществляется последующим основным направлениям:

- льготное налогообложение;
- предоставление субсидий и кредитов по низким процентам.

Государственная финансовая поддержка составляла основу развития сельскохозяйственного кооперативов многих зарубежных стран в послевоенные годы. Государственные субсидии и кредиты способствовали созданию в них разветвленной сети кооперативов по коллективному использованию сельскохозяйственной техники. Практикуется предоставление кооперативом при покупке сельскохозяйственных машин скидки с цены новой техники до 20%. Государственно-кооперативный банк предоставляет таким кооперативам долгосрочные до 15 лет кредиты на льготных условиях для пополнения и обновления парка используемых ими технических средств. Другие фермерские кооперативы под контролем Министерства сельского хозяйства

получают субсидий на инвестиционные цели, удельный вес которых достигает до 20% от всех расходов на капиталовложения.

Во многих экономически развитых странах государство поддерживает стабильные цены на определенные виды сельскохозяйственной продукции. Для этого устанавливаются гарантированные цены на продукцию фермеров, таможенная защита фермерских цен, финансирование закупок и хранение излишков сельскохозяйственной продукции для устранения проявлений кризиса перепроизводства и связанного с ним падение цен и разорения фермеров, экспортные надбавки к ценам. Например, цены на сельскохозяйственное сырье в США регулируются до пределов конкурентоспособности страны на мировом рынке. Для этого используются различные способы. Гарантированные цены определяются законодательством в целом по стране решением конгресса на 5 лет. Министерством сельского хозяйства по стране определяется минимальная (залоговая) цена для получения кредитов фермерами в течение 9 месяцев. Залоговые ставки ниже рыночных. Размер дотации фермерам определяется на весь объем продукции по разнице между гарантированными и рыночными ценами.

Перевод сельского хозяйства на индустриально-инновационную технологию, повышение конкурентоспособности сельского хозяйства, соответствующей условиям вступления страны в ВТО, ускоренное формирование эффективных рыночных структур в отрасли на основе развития кооперативных форм хозяйствования предполагают осуществления мер государственной поддержки в широком масштабе. Эти меры должны быть направлены:

- на преодоление негативных последствий ущемления интересов сельскохозяйственных формирований в течение длительного периода (с 1993 года по настоящее время) из-за диспаритета цен, соответственно резкого сокращения материально-технической базы отрасли, ограниченности финансовых ресурсов у них;
- на создание условий для эффективного их функционирования.

3.2 Меры государственной поддержки должны включать:

- внедрение механизма регулирования цен на сельскохозяйственную продукцию с установлением гарантированных цен, при реализации ниже которых разница должна возмещаться из государственного бюджета;
- расширение объемов государственных закупок по рыночным ценам, но не ниже установленных гарантированных цен. Внедрение этих мер регулирования облегчит использование других инструментов регулирования экономики отрасли, а именно облегчается использование инструмента льготного кредитования сельского хозяйства, так как будет гарантия его возвратности;
- безвозмездное субсидирование расходов вновь образованных кооперативов на приобретение техники, оборудования, транспортных средств и строительство производственных объектов в размере до 50% их стоимости, что будет мощным стимулом развития кооперативного движения;
- предоставление им льготных кредитов на приобретение техники, оборудования, транспортных средств и строительство производственных помещений сроком до 15 лет (в том числе на лизинг техники).

Для достижения цели в развитии кооперативного движения необходимо создавать и поддерживать по мере изменения положения благоприятные условия. Для этого следует совершенствовать законодательную базу развития кооперации в сельском хозяйстве.

Наряду с кооперации в качестве приоритетных направлений роста сельскохозяйственного производства можно выделить:

- организацию переработки сельскохозяйственной продукции внутри крупных сельскохозяйственных предприятий и развитие сети реализации. Создание промышленной переработки на самих сельскохозяйственных предприятиях является одним из стратегических направлений повышения эффективности производства. Это объясняется более рациональным использованием трудовых и сырьевых ресурсов, достижением ритмичности процесса труда. Организация производства и переработки сельскохозяйственного сырья непосредственно в хозяйствах позволяет снизить издержки, сократить потери продуктов, особенно быстро портящихся. В этом случае отходы переработки используются в качестве корма для скота или для удобрения полей.

Промышленная переработка и реализация конечной продукции хозяйствам дает возможность исключить из производственной цепочки многочисленных предприятий-посредников. В результате выигрывают потребители – от более низких цен и высокого качества продукции, а также производителей, получающие 100% выручки от реализации конечной продукции. При сложившейся ситуации большая часть прибыли сельскохозяйственного производства остается у перерабатывающих предприятиях, транспортных организациях и в розничной торговле, т.е. у многочисленных посредников. Сельские товаропроизводители получают не более 25-30% от розничной цены;

- в настоящее время большинство крупных сельскохозяйственных предприятий, оказывая помощь личным хозяйствам в обработке приусадебных участков, транспортных услугах, организации зооветеринарного и других видов обслуживания по льготным ценам, несут значительные финансовые потери, что ухудшает условия воспроизводства в общественном секторе. В связи с этим, считаем, что дальнейшее сотрудничество крупных сельскохозяйственных предприятий с личными хозяйствами в сфере производства и обращение должно строиться на договорной основе. Это укрепит связи между ними и позволит более полно использовать трудовые ресурсы. Главным препятствием для развития данного направления остается рост долгов, который ведет к снижению эффективности производства. Для исправления ситуации необходимо программа финансового оздоровления организаций и предприятий агропромышленного комплекса. Государство при помощи различных целевых программ должно перераспределять доходы от производства и реализации сельскохозяйственной продукции для субсидирования сельскохозяйственного производства. Такое предложения объясняется тем, что производство сельскохозяйственного сырья является убыточным, но в процессе переработки и реализации приобретает высокую потребительскую ценность и, соответственно, значительно более высокую стоимость;

- вертикальную агропромышленную интеграцию на основе создания агрофирм, агропромышленных объединений, холдинговых компаний и промышленно-финансовых групп. Опыт работы данных формирований, освещенный в публикациях (АХМЕТОВА, 2008), (ГОРДЕЕВ, 2001), (КИРИЛЕНКО, 2002). В большинстве случаев интеграционные формирования создавались в последние годы перерабатывающие предприятиями для расширения сырьевой базы. Основные задачи этих организационно-хозяйственных формирований вытекают из финансово-экономических проблем аграрного сектора экономики и необходимости обеспечения стартовых финансовых возможностей. Для выхода из кризиса крайне важна финансовая поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей.

К числу этих проблем можно отнести:

- восстановление утраченной в ходе реформы управляемости товарными и финансовыми потоками, сокращение совокупных издержек на производство, переработку и реализацию продукции;
- создание минимально необходимых стартовых условий для поэтапного финансового оздоровления предприятий агропромышленного комплекса, преодоление убыточности и достижения устойчивой рентабельности производства;
- привлечение в аграрный сектор финансово-кредитных ресурсов инвесторов и постепенное восстановление, обновление на этой основе ресурсного потенциала сельскохозяйственных предприятий, внедрение прогрессивных технологий;
- перераспределение доходов от реализации продукции между товаропроизводителями и перерабатывающими предприятиями в соответствии с их участием в производстве и продвижением конечной продукции к потребителю.

Основным преимуществом данных формирований является возможность внедрения интенсивных системных технологий. В настоящее время даже крупные сельскохозяйственные предприятия, не говоря уже о крестьянских (фермерских) хозяйствах, не охваченные интеграционными процессами, не способны применить инновации в виде технологических систем. В первые годы внедрения новая техника не окупаются и требуют значительных финансовых затрат.

В ряде случаев создаваемые агропромышленные объединения, финансово-промышленные группы и иные формы интеграции пока не в полной мере отвечают интересам сельскохозяйственных товаропроизводителей и переработчиков. Зачастую головные формирования, объединения участников производства определенного товара, создают себе исключительное положение на рынке, что дает им возможность диктовать цены, как на потребляемое сырье, так и на выпускаемую конечную продукцию. Поэтому наибольшая сложность в развитии операции и интеграции производства заключается именно в обеспечении баланса интереса партнеров, в выборе путей развития всех звеньев производства для достижения общих целей. Данная проблема в связи с расширением деятельности интеграционных формирований является актуальной и привлекает внимание ученых. Подходы к данной проблеме у ученых разные (АХМЕТОВ, 2002.),(АХМЕТОВА, Г.К. 2008), (ГОРБУНОВ, БУТЫРИН, 2002), (ПЕТРИКОВ, А. 2003), (ЧЕРНЯКОВ, Б.А. 2001). Однако целостная реализация вышеизложенных направлений роста эффективности сельскохозяйственного производства на основе дальнейшего развития процесса концентрации производства невозможна без государственной поддержки. В условиях рыночных отношений необходимо наряду с саморегулированием рынка повысить роль государства, используя различные рычаги регулирования рынка: финансовое оздоровление сельскохозяйственных предприятий; экономическое стимулирование отечественных сельских товаропроизводителей для обеспечения продовольственной безопасности страны; контроль за ценами естественных монополий в аграрном секторе; восстановление паритета цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию; установление гарантированных цен на сельскохозяйственную продукцию на основе контрактных закупок в федеральный и региональный фонды на уровне, обеспечивающем рентабельное развитие предприятий; поддержку доходов в аграрном секторе, обеспечивающих расширенное воспроизводство и повышение жизненного уровня сельчан.

3.3 Финансово-кредитная система в сельском хозяйстве

Финансово-кредитная политика государства должна включать меры бюджетной, кредитной, налоговой поддержки и страховой защиты сельскохозяйственных предприятий. При этом меры государственной поддержки должны носить поощрительный характер и направляться на обеспечение восприимчивости отраслей агропромышленного комплекса к научно-техническим достижениям, развитие цивилизованных рыночных отношений:

- применение субсидий на приобретение и внедрение современной техники, научно-технической продукции, минеральных удобрений, племенного скота, посадочного материала и семян;
- финансирование капитальных вложений на развитие науки и техники - дотирование развития элитного семеноводства, племенного животноводства и птицеводства;
- уменьшение налогооблагаемой базы для земельного налога на величину собственных средств, направленных на улучшение земли, расширение и развитие производства.

Нужен комплексный подход к формированию и совершенствованию кредитного процесса как средства достижения устойчивого экономического роста. Для существенного влияния на экономику аграрного сектора, на наш взгляд, объем государственной поддержки сельского хозяйства необходимо увеличить в ближайшее время не менее чем в 10 раз. Недавно принятый приоритетный национальный проект «Развитие АПК» призван способствовать выходу сельского хозяйства на траекторию устойчивого развития. Успешное развитие названных направлений зависит от эффективности в первичной ячейке производства – сельскохозяйственных предприятий. Повышение эффективности их работы, в свою очередь, зависит от использования внутривозрастных резервов и оптимального сочетания производственных параметров предприятия применительно к сложившимся условиям на агропродовольственном рынке.

На начальном этапе реформы полагались на то, что взаимоотношения между производителями сельскохозяйственной продукции и ее потенциальными потребителями будут складываться на договорной основе. Как показала практика, наши расчеты были ошибочными, поведение рыночных субъектов оказались не прогнозируемыми. Вследствие этого положение сельскохозяйственных товаропроизводителей резко ухудшилось. Ущемляются их интересы предприятиями отраслей хранения, переработки сельскохозяйственной продукции. Это положение продолжает сохраняться. В настоящее время значительно негативное влияние так называемых посредников.

Аналогичное положение сложилось в сферах, оказывающих услуги сельскими товаропроизводителям. Создавались МТС на лизинговой основе, они оказались не жизнеспособными из-за дороговизны их услуг.

Достижение экономического роста, обеспечение полного использования ресурсного потенциала отрасли, а также предстоящее вступление страны в ВТО предполагают необходимость ускоренного осуществления мер по переводу сельского хозяйства на индустриально-инновационный путь развития, решение проблемы совершенствование взаимоотношений между сельхозформированиями и рыночными и субъектами в сферах заготовки, хранения и переработки сельскохозяйственной продукции, обеспечение равноправного их положения на рынках.

4 Инновационные аспекты применения информационных технологий

Одним из возможных направлений развития сельского хозяйства является применение информационных технологий (ANDRÁŠIK, 2014). Существует несколько способов внедрения данных технологий в систему сельского хозяйства. Реализация многих предложений в данной области не требует слишком больших финансовых затрат. Часто лишь создание малого рекламного сайта на продукцию может привлечь клиентов способных своими закупками качественной продукции способных поддержать любую семейную ферму. На рисунке указаны некоторые направления применения ИТ в сельском хозяйстве.

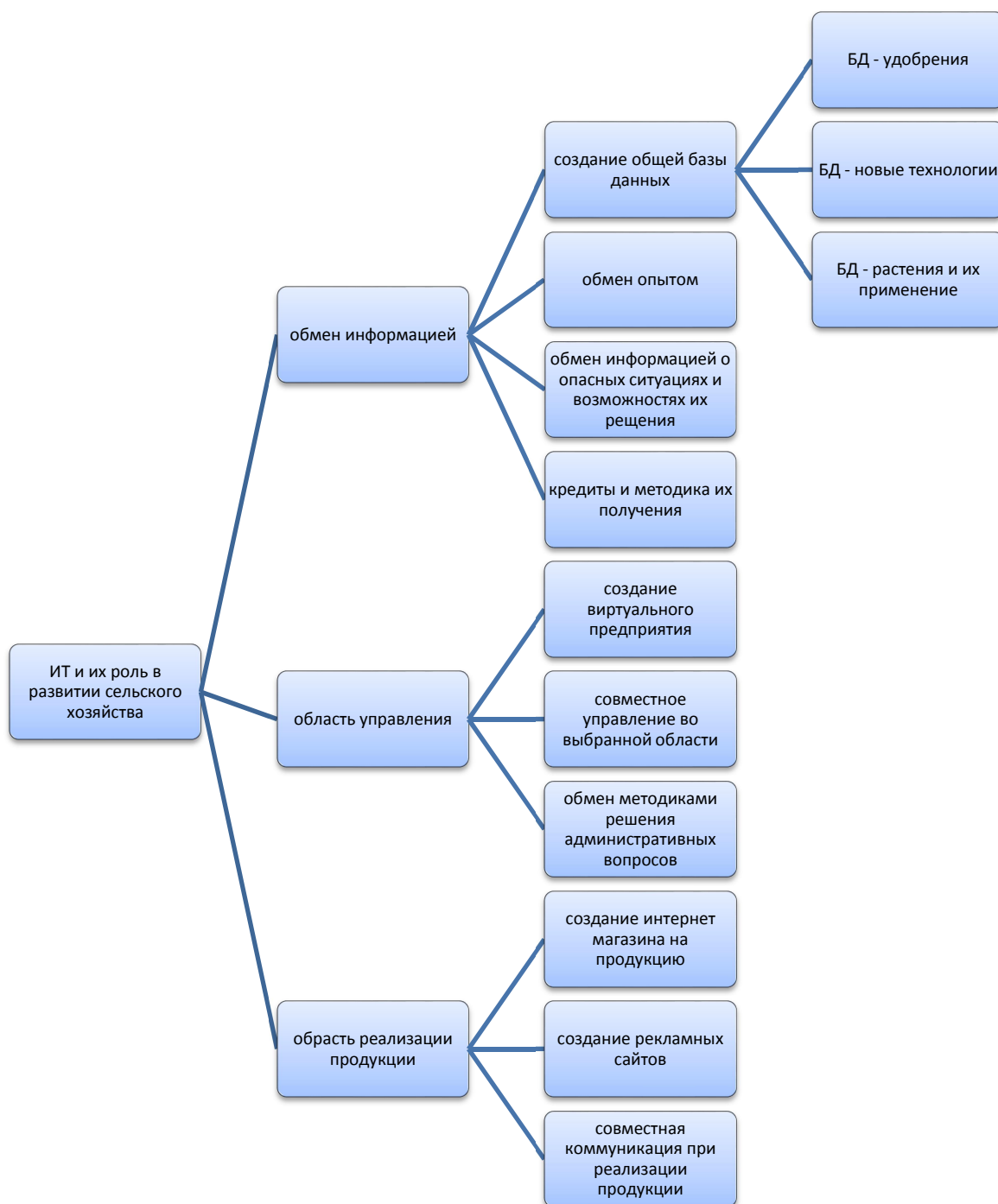


Рис. 1 Роль ИТ в сельском хозяйстве

Более подробное описание инновационного применения информационных технологий в сельском хозяйстве, особенно в Казахстане, является продолжением данной тематики в следующих работах.

4.1 Интернет магазин – система обобщения огородов

Данная часть направлена на анализ возможностей расширения использования ИТ в области сельского хозяйства. Одним из важных аспектов повышения качества развития

сельского хозяйства это применение ИТ для создания интернет магазинов Которые объединяют мелких производителей *экологических продуктов*.

Основой - анализ выбранных методов реализации интернет бизнеса. На основе данного анализа был создан пример для простой но устойчивой системы направленной для реализации расширения возможностей экологического сельского хозяйства не крупных размеров.

Экологически чистые продукты питания представляют самое высокое качество наиболее естественной пищи, выращиваются без использования химикатов, пестицидов и искусственных удобрений, без повышенного содержания азота, не ускоренным способом и поэтому содержат меньше воды и больше сухого вещества, имеют лучше и натуральный вкус. В последние годы растет интерес к органической еде. Об этом свидетельствует увеличение количества магазинов здорового питания, которые постоянно расширяются. Появление союзов, объединений, пропагандирующих экологических фермеров, эко- производителей, а также у широкой общественности является позитивное восприятие и поддерживаются проекты связанные с производством сельскохозяйственных культур и продвижения этих продуктов. В качестве примера :/Ekotrend Словакия, СОСНА Гражданская ассоциация , Словацкая ассоциация SASA /

В следующий период в развитии органического земледелия важно принять план действий для развития органического сельского хозяйства, использования зарубежного опыта, так называемого развития потребительской корзины потребительского доверия значений органических продуктов , сотрудничество со средствами массовой информации, как (телевидение, радио), политики стабильности, общественной поддержки. Необходимо найти новые возможности для финансовой поддержки органического земледелия, использование обычных структур бизнес-сеть, больше открытие рынки, используя новые программы поддержки и строить органические магазины. Для этой цели необходимо совершенствование процесса получения и передачи информации.

Одним из вариантов урегулирования ситуации является использование виртуального предприятия (GAVUROVÁ, HYRÁNEK, GRELL, 2012). Полученное таким образом предприятие может непосредственно способствовать поощрению сельского хозяйства, регионального развития, поддержания новых рабочих мест и решения занятости, особенно в сельских районах.

4.2 Системы измерения и предсказания погоды

Погода играет в жизни человека большую роль. В настоящее время большое внимание уделяется использованию природных ресурсов - солнце, ветер, дождь или других природных явлений для производства энергии, снижения потребления энергии. Но правильное предсказание погоды в конкретном месте играет важную роль и в других видах деятельности в экономике, общественной жизни, науки и техники и особенно в сельском хозяйстве. Поэтому необходимо знать не только текущее состояние погоды , но и возможность изменения и прогнозы на более короткий или более длительный период. Для этого необходимо создать модель погоду в конкретной области. Сегодня погода рассматривается как феномен времени.

С появлением высокопроизводительных суперкомпьютеров мы открываем ворота в мир знаний. Именно благодаря компьютерной технологии, мы сможем улучшить качество прогнозов погоды лучше, чем были использованы в прошлом. Но также стоит напомнить, что моделирование погоды является одним из наиболее серьезных проблем

для мира компьютеров. В Словакии существует система предсказания погоды, которая рассчитывает несколько областей и результаты аппроксимирует на более высокое количество участков. Это привело нас к идее предложить некоторую альтернативу этой модели .

Моделирование погоды мы будем осуществлять с использованием современных программных средств. Основная задача включает в себя определение требований к системе баз данных, сбор и хранение полученных данных измерений от мелких но большого количества метеостанции. На основе полученных данных можно более точно определить погодные условия в данной области.

4.3 Системы экономического анализа на базе B2B

В прошлом это было невозможно контролировать в режиме реального времени статистику продаж, которые спустя время становятся в определенной степени бесполезными. Продажа продукции до полтора года действительно хорошая информация, но потребительские привычки изменяются, в результате чего необходимо менять и продукцию. В сельском хозяйстве ситуация более сложная в следствие короткого срока годности продукции. Предприятия сосредоточены на процедурных аспектах производства, потому что они не имеют средств, чтобы иметь дело с продажей. К настоящему времени, клиент не зависит от одних и тех же изделий того же производителя. Имеет возможность выбрать среди нескольких продавцов. Маркетинг является одной из основных способов продвижения товаров. Товары или услуги доступны для населения и возможно, мы можем производить и продавать практически любой продукт, но надо найти своего потребителя.

Если создать связанную систему мелких производителей и широкого круга потребителей в сфере сельского хозяйства – мы можем расширить возможности производства и реализации сельскохозяйственной продукции. Одновременно мы имеем возможность понизить затраты на реализацию продукции, издержки от хранения продукции. Тем мы понижаем стоимость продукции для потребителя и можем снизить расходы производства. Создание такой системы базы данных с использованием интернета – это дело специалистов в области ИТ-сектора .

5 Заключение

Мировой опыт свидетельствует о достижении высокой эффективности мелких и средних аграрных предприятий благодаря организации вертикальных связей. Так, в аграрном секторе США в последние годы наблюдается тенденция к возобновлению активной фермерской деятельности за счет вертикальной и горизонтальной интеграции (ЧЕРНЯКОВ, 2001). Или иначе, что будущее сельского хозяйства именно за такими сельскохозяйственными предприятиями (объединениями), где сочетаются рыночная организация и экономический интерес производителя. Эта тенденция реализуется путем формирования сельскохозяйственных предприятий, с использованием преимуществ кооперированных и интегрированных формирований. Развитие кооперации и рыночных форм интеграции мелких и средних предприятий, как между собой, так и с крупными сельскохозяйственными предприятиями. Безусловно, что в обозримой перспективе крестьянские (фермерские) хозяйства и личные подсобные хозяйства населения не смогут стать альтернативной крупным коллективным сельскохозяйственным предприятиям. Это обусловлено рядом причин, которые необходимо подвергнуть более активному анализу.

Одним из путей развития и совершенствования сельского хозяйства это инновационное использование информационных технологий, которые позволят не только повысить уровень опыта, но могут помочь создавать объединенные хозяйства на базе виртуальных предприятий

6 Литература

- АХМЕТОВ, Р.Г. 2002. О совершенствовании экономического механизма управления интегрированными формированиями// Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2002, №11.
- АХМЕТОВА, Г.К. 2008. Проблемы агроэкономической науки Республики Казахстан// Вестник университета «ТУРАН», науч.журнал, №4 (40), - Алматы: 2008.
- ГОРБУНОВ, С., БУТЫРИН, В. 2002. Крупные сельскохозяйственные предприятия – основа агроэкономики // АПК: экономика, управление. -2002, №3.
- ГОРДЕЕВ, А.В. 2001. Приоритеты аграрной политики и перспективы развития крупных сельскохозяйственных предприятий России // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2001, №4.
- КИРИЛЕНКО, А., 2002. Современные интеграционные процессы в АПК // АПК: экономика, управление. – 2002, №10.
- ПЕТРИКОВ, А. 2003. Государственная поддержка малого предпринимательства в АПК и сельского развития // АПК: экономика, управление. – 2003, №1.
- ANDRÁŠIK L., 2014. IT&istance gain high knowledge in economics, Information technology applications, Civil Association EDUCATION-SCIENCE-RESEARCH, 1/2014, ISSN 1338-6468,
- GAVUROVÁ B, HYRÁNEK E., GRELL M., 2012. Information aspects of management systems in a business practice, Information technology applications,Civil Association EDUCATION-SCIENCE-RESEARCH, 2/2012, ISSN 1338-6468,
- ЧЕРНЯКОВ, Б.А. 2001. Роль и место крупнейших сельскохозяйственных предприятий в аграрном секторе США // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2001, №5.

Authors address:

Abu U Mukhamedov prof., DrSc

University of International Business, Almaty, Republic of Kazakhstan, Faculty of Accounting and Economics

abum07@mail.ru

Jaroslav Kultan, Dr., Ing., PhD - University of Economics in Bratislava, foreign professor at the University of International Business in Almaty

jkultan@gmail.com

Afiliácia k projektu: príspevok vznikol za podpory Civil Association EDUCATION-SCIENCE-RESEARCH, Andrusovova 5, 851 01 Bratislava, Slovakia